|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Albert Hilber** Dipl. El. Ing HTL  General Manager / CEO  Projektleiter  Programm Manager  Engagiertes Geschäftsleitungsmitglied mit globaler Führungs-, Projektleitungs-, Verkaufs- und Marketingerfahrung. Nachhaltig erfolgreich im IT und High-Tech Investitionsgütermarkt. Überdurchschnittliche Resultate im Key Account Mgmt, Direkt- und Indirekt-Verkauf, internationales Alliance Mgmt und Unternehmensführung. Erfolgreiche Umsetzung und Betrieb der ITC Infrastruktur für internationale Grossanlässe. | |  | |  |
| Das Profil in Kürze | | | | |
| **Bereichsleiter FLASH Line** Mandat *Elektra EOR, Oberrohrdorf*  Glasfaser Telekommunikation, Schweiz  **Berater Mobile Ticketing** Mandat *Wirecard AG, München*  Ticket auf Mobilephone  **Senior Project Manager** Interim Manager *Hoeft & Wessel AG, Hannover D*  Projektleitung ÖV; Deutschland-Schweiz  **Senior Program Manager** Interim Manager *HP, Zürich*  IT Data Center Consolidtation, Schweiz  **Senior Business Consultant** Interim Manager *Project Competence AG, Wallisellen*  IT Projektleitung, Schweiz  **IT Manager** Interim Manager *Unilabs, Genf*  CIO, Schweiz  **Head of IT Accreditation** Interim Manager *DFB Deutscher Fussball Bund*  Projektleitung, Deutschland  **Sales Manager** Interim Manager *Swisscom Schweiz, Bern*  Festnetz Verkaufsleiter Suisse Romande  **Head of ITC Projects World Cup** *FIFA Fédération Internationale de Football Association, Zürich*  Projektleitung, Weltweit  **Managing Director EMEA** *ESEC AG, Cham*  Verkauf & Marketing, Service, Finanzen, Europa  **Vice President** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*  ITC Service & Support, Schweiz, DACH  **Sales Director,** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*  ITC Service, Schweiz, DACH  **Services Manager** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*  ITC Services & Support, Schweiz, DACH  **Expertenwissen und Erfahrung im Detail:**   * Unternehmensleitung * Direkte Betreuung der Key Accounts * Strukturieren der Organisation (Projekt / Organisation / Unternehmen) * Kosten und Umsatz Kontrolle * Strategiefindung, Restrukturierung, Organisationsentwicklung * Analyse der IST Situation (Projekt / Organisation / Unternehmen) * Definition SOLL Zustand (Projekt / Organisation / Unternehmen) * Einführung eines Mitarbeiter Qualifikation Systems * MA Qualifikation * Erstellen Job Beschreibungen * Leitung von grossen Projekten * Projektauslieferung * Aufbau und (neu) Strukturierung der Projektteams * Internes Projekt Reporting * Projekt Initialisierung * Projekt Risikoanalyse * Projekt Beschleunigen * Definition Kommunikationsplan und Programm Organisation * Führen des Projektteams mit bis zu 30 verschiedenen Nationalitäten * Produkte / Projektobjekte Anpassungen (Change Requests) * Cloud Computing Service einführen * Konsolidierung Data Center * Kundenmigration IT Plattform * BID Management * Sicherstellen Ansprechpartner für Kunden und Zulieferer * Definition der Lieferinhalte von Sponsoren und / oder Lieferanten * Vertrieb und Service von Investitionsgüter für die Halbleiterproduktion * Business Development und Generieren von Zusatzgeschäften * ISO 9001 Zertifizierung * Entwicklung und Betreuen eines IT Ausbildungs-Programms für Hochschuhlabsolventen | | | | |
| **Branchen**  Öffentlicher Verkehr  Industrie & Handel  Hightech  Verwaltung  Informatik und Telekommunikation  Events  Sport Grossanlässe  Gemeindeverwaltungen | | | | |
| **Persönliche Daten und Qualifikation** | | | | |
| Wohnort: | CH – 5452 Oberrohrdorf | | | |
| Nationalität | Schweizer | | | |
| Ausbildung | Dipl. El. Ing HTL | | | |
| Weiterbildung | *IMD Lausanne International Advanced Management Program*  *MZSG System Orientiertes Management*  *SKU Schweizer Kurs für Unternehmensführung*  *Div. Weiterbildung in Management, Business-, Projekt Management, Verhandlungstechnik und Verkauf* | | | |
| Sprachen | Deutsch  Französisch  Englisch | | Muttersprache  verhandlungssicher  verhandlungssicher | |
| Internationale Erfahrungen  Davon längere Zeit vor Ort | **Auslandseinsätze (unter 6 Monaten)**  USA, Finnland, Frankreich, VAE, Belgien  **Auslandsaufenthalte (über 6 Monaten)**  Deutschland, Korea, Japan | | | |
| Persönliche Stärken | Strategisches und vernetztes Denkvermögen, Strukturiertes Vorgehen, klare und überzeugende Kommunikation, Führungsstärke, Fokussiert auf Kundennutzen, fliessend mehrsprachig | | | |
| Spezifische Branchenkenntnisse | IT und Telekommunikation, Energie, Verwaltung / Gesundheit, Handel & Industrie, Mobility (ÖV), Banken, Maschinen und Anlagenbau, Elektroindustrie, Semiconductor, Grossanlässe, Gemeindeverwaltung | | | |
| IT und Tool Kenntnisse | MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, MS-Project, MS-Visio, Access, Corel Draw, Outlook, OS X, PSNext, Outlook, Outlook MAC11, SharePoint, DropBox, Merlin, Bugzzila, Internet Explorer, Safari, Chrome,  Diverse SW Tools wie VMware, Adobe Lightroom, CrossOver, Backblaze  Client – Server, Netzwerke, Internet, Glasfaser | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Mandate als Interim Manager / Berater** | | | |
|  | Von - bis | Unternehmen/ Branche | Projekte / Hauptaufgaben |
|  | 2014 | WIRECARD AG  München | Verantwortlich für Marktstudie Mobile Ticketing (ÖV, Events, Konzerte, Sport)  Definition der Use Cases  Definition der Kooperationspartner  Business Potential Abklärung  Technische Machbarkeit |
|  | 2012/heute | EOR Elektra Oberrohrdorf  FLASH Line | Verantwortlich für den Auf- und Ausbau des Glasfasernetzes der Gemeinde  Definition des Angebotes  Kundengewinnung  Zusammenarbeit mit GIB Solutions für die Realisierung |
|  | 2009/2014 | *Hoeft & Wessel AG,*  *Hannover D*  Anlagenbau & IT  ÖV  19 Mio CHF | Projektleitung vor Ort für Ticketing Lösungen für den ÖV  Anbindung der Lösung an diverse Um-Systeme  Ansprechpartner für Zulieferer  Schnittstelle zu Kunden  Koordination der Projektauslieferung, Termine, Zahlungen  Aufbau und führen der Projektteams  Interne Projekt Kommunikation  Generieren von Zusatzgeschäften  Produkte Anpassungen (Change Requests) |
|  | 2011/2012 | *HP Schweiz*  ITC | Konsolidierung der ITC Daten Centers für Privat- und Geschäftskunden & Cloud Computing Service einführen  Konsolidierung Data Center in der Schweiz  Statusaufnahme der IST Situation  Risikoanalyse des Projektes  Neu initialisieren des Projektes  Beschleunigen des Projektes  Einführen Kommunikationsplan und Programm Organisation  Direkte Betreuung der Schweizer Key Accounts  Neustrukturierung und führen des Projektteams  Kommunikation zu HP Corporate Management  Kundenmigration  Schliessen der alten DC |
|  | 2008/2009 | *Project Competence*  ITC | Programm und Projektleitungen  Gezielt und wirksam führen  Geschäftskritische Projekte umsetzen |
|  | 2007/2008 | *Unilabs Schweiz*  Medizin Labor | CIO  Verantwortlich für die Analyse der IST Situation  Definition SOLL Zustand  IT Konsolidierung  Erstellen diverser Job Beschreibungen  Einführung eines Qualifikationssystemes  MA Qualifikation  Strukturieren und führen der Organisation  Auslagern SW Entwicklung  Interne Kommunikation  Aufbau einer Helpdesk Organisation |
|  | 2005/2006 | *DFB Deutscher Fussball Bund*  Sport | PM für die Durchführung Akkreditierung der Fussball WM 2006  Prüfen und einführen von IT Konzepten für Akkreditierung / Security / Ticketing  Bedürfnis Abklärung bei den Benutzern der Systeme  Ansprechpartner für die Behörden (BKA,LKA, BND, Ministerien)  Zusammenstellen des Projektteams  Schulung der Benutzer an 12 Standorten |
|  | 2004/2005 | *Swisscom Schweiz*  ITC | Vertrieb von Telekommunikationslösungen für Mittlere- und Grosskunden  Fixe und Mobile Telefonie  Organisationsanalyse  Aufbau und Umstrukturierung des Vertriebs  BID Management  Key Account und Lieferanten Management |
| **Weitere Berufserfahrung** | | | |
|  | Von - bis | Unternehmen/ Branche | Projekte / Hauptaufgaben |
|  | 2001/2004 | *FIFA*  Sport  150 Mio CHF | ITC Lösung für bis zu 10'000 Journalisten, 30'000 Volontären, 32 Teams, 24 Stadien, 2 Internationale Medien Center  Führen der verschiedenen ITC Projekte  Führen des Projektteams mit bis zu 30 verschiedenen Nationalitäten  Mitglied der Lokalen Organisations-Komitees  Sicherstellen der Lieferinhalte von Sponsoren und Lieferanten  Kosten Kontrolle  Einhaltung der Termine |
|  | 1998/2001  1976/1998 | *ESEC Europa SA*  Semiconductor  100 Mio CHF  *DEC Digital Equipment Corp. SA*  ITC  Bis zu 200 Mio CHF | Vertrieb und Service von Automaten für die Halbleiterproduktion  Geschäftsführung  Business Development  Erschliessung neuer Märke wie Smartcards und Automotive  ISO 9001 Zertifizierung  40 MA  Vertrieb und Support von ITC Lösungen  Business Development  Geschäftsführung  Service Operations-Manager, verantwortlich für den Kundendienst in der deutschen Schweiz  Verantwortlich für P/L  Mitglied der internationalen Managementteams DACH  Anstellung von neuen MA  Entwicklung eines IT Ausbildungs-Programms für Hochschuhlabsolventen  Strategiefindung, Restrukturierung, Organisationsentwicklung  BID Management  Key Account Management  Projektleitung  Bis zu 300 MA |