|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Albert Hilber** Dipl. El. Ing HTLGeneral Manager / CEO ProjektleiterProgramm Manager Engagiertes Geschäftsleitungsmitglied mit globaler Führungs-, Projektleitungs-, Verkaufs- und Marketingerfahrung. Nachhaltig erfolgreich im IT und High-Tech Investitionsgütermarkt. Überdurchschnittliche Resultate im Key Account Mgmt, Direkt- und Indirekt-Verkauf, internationales Alliance Mgmt und Unternehmensführung. Erfolgreiche Umsetzung und Betrieb der ITC Infrastruktur für internationale Grossanlässe. |  |  |
| Das Profil in Kürze  |
| **Bereichsleiter FLASH Line** Mandat *Elektra EOR, Oberrohrdorf*Glasfaser Telekommunikation, Schweiz**Berater Mobile Ticketing** Mandat *Wirecard AG, München*Ticket auf Mobilephone**Senior Project Manager** Interim Manager *Hoeft & Wessel AG, Hannover D*Projektleitung ÖV; Deutschland-Schweiz**Senior Program Manager** Interim Manager *HP, Zürich*IT Data Center Consolidtation, Schweiz**Senior Business Consultant** Interim Manager *Project Competence AG, Wallisellen*IT Projektleitung, Schweiz**IT Manager** Interim Manager *Unilabs, Genf*CIO, Schweiz**Head of IT Accreditation** Interim Manager *DFB Deutscher Fussball Bund*Projektleitung, Deutschland**Sales Manager** Interim Manager *Swisscom Schweiz, Bern*Festnetz Verkaufsleiter Suisse Romande**Head of ITC Projects World Cup** *FIFA Fédération Internationale de Football Association, Zürich*Projektleitung, Weltweit**Managing Director EMEA** *ESEC AG, Cham*Verkauf & Marketing, Service, Finanzen, Europa**Vice President** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*ITC Service & Support, Schweiz, DACH**Sales Director,** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*ITC Service, Schweiz, DACH**Services Manager** *DEC Digital Equipment Corporation AG, Zürich*ITC Services & Support, Schweiz, DACH**Expertenwissen und Erfahrung im Detail:*** Unternehmensleitung
* Direkte Betreuung der Key Accounts
* Strukturieren der Organisation (Projekt / Organisation / Unternehmen)
* Kosten und Umsatz Kontrolle
* Strategiefindung, Restrukturierung, Organisationsentwicklung
* Analyse der IST Situation (Projekt / Organisation / Unternehmen)
* Definition SOLL Zustand (Projekt / Organisation / Unternehmen)
* Einführung eines Mitarbeiter Qualifikation Systems
* MA Qualifikation
* Erstellen Job Beschreibungen
* Leitung von grossen Projekten
* Projektauslieferung
* Aufbau und (neu) Strukturierung der Projektteams
* Internes Projekt Reporting
* Projekt Initialisierung
* Projekt Risikoanalyse
* Projekt Beschleunigen
* Definition Kommunikationsplan und Programm Organisation
* Führen des Projektteams mit bis zu 30 verschiedenen Nationalitäten
* Produkte / Projektobjekte Anpassungen (Change Requests)
* Cloud Computing Service einführen
* Konsolidierung Data Center
* Kundenmigration IT Plattform
* BID Management
* Sicherstellen Ansprechpartner für Kunden und Zulieferer
* Definition der Lieferinhalte von Sponsoren und / oder Lieferanten
* Vertrieb und Service von Investitionsgüter für die Halbleiterproduktion
* Business Development und Generieren von Zusatzgeschäften
* ISO 9001 Zertifizierung
* Entwicklung und Betreuen eines IT Ausbildungs-Programms für Hochschuhlabsolventen
 |
| **Branchen**Öffentlicher VerkehrIndustrie & HandelHightechVerwaltungInformatik und TelekommunikationEventsSport GrossanlässeGemeindeverwaltungen |
| **Persönliche Daten und Qualifikation** |
| Wohnort:  | CH – 5452 Oberrohrdorf |
| Nationalität | Schweizer |
| Ausbildung | Dipl. El. Ing HTL |
| Weiterbildung | *IMD Lausanne International Advanced Management Program**MZSG System Orientiertes Management**SKU Schweizer Kurs für Unternehmensführung**Div. Weiterbildung in Management, Business-, Projekt Management, Verhandlungstechnik und Verkauf* |
| Sprachen | DeutschFranzösischEnglisch | Mutterspracheverhandlungssicherverhandlungssicher |
| Internationale ErfahrungenDavon längere Zeit vor Ort | **Auslandseinsätze (unter 6 Monaten)** USA, Finnland, Frankreich, VAE, Belgien **Auslandsaufenthalte (über 6 Monaten)**Deutschland, Korea, Japan |
| Persönliche Stärken  | Strategisches und vernetztes Denkvermögen, Strukturiertes Vorgehen, klare und überzeugende Kommunikation, Führungsstärke, Fokussiert auf Kundennutzen, fliessend mehrsprachig  |
| Spezifische Branchenkenntnisse | IT und Telekommunikation, Energie, Verwaltung / Gesundheit, Handel & Industrie, Mobility (ÖV), Banken, Maschinen und Anlagenbau, Elektroindustrie, Semiconductor, Grossanlässe, Gemeindeverwaltung |
| IT und Tool Kenntnisse | MS Word, MS Excel, MS PowerPoint, MS-Project, MS-Visio, Access, Corel Draw, Outlook, OS X, PSNext, Outlook, Outlook MAC11, SharePoint, DropBox, Merlin, Bugzzila, Internet Explorer, Safari, Chrome, Diverse SW Tools wie VMware, Adobe Lightroom, CrossOver, Backblaze Client – Server, Netzwerke, Internet, Glasfaser |

|  |
| --- |
| **Mandate als Interim Manager / Berater** |
|  | Von - bis | Unternehmen/Branche | Projekte / Hauptaufgaben  |
|  | 2014 | WIRECARD AGMünchen | Verantwortlich für Marktstudie Mobile Ticketing (ÖV, Events, Konzerte, Sport)Definition der Use CasesDefinition der KooperationspartnerBusiness Potential AbklärungTechnische Machbarkeit |
|  | 2012/heute | EOR Elektra OberrohrdorfFLASH Line | Verantwortlich für den Auf- und Ausbau des Glasfasernetzes der GemeindeDefinition des AngebotesKundengewinnungZusammenarbeit mit GIB Solutions für die Realisierung |
|  | 2009/2014 | *Hoeft & Wessel AG,* *Hannover D*Anlagenbau & ITÖV19 Mio CHF | Projektleitung vor Ort für Ticketing Lösungen für den ÖVAnbindung der Lösung an diverse Um-SystemeAnsprechpartner für ZuliefererSchnittstelle zu KundenKoordination der Projektauslieferung, Termine, ZahlungenAufbau und führen der ProjektteamsInterne Projekt KommunikationGenerieren von ZusatzgeschäftenProdukte Anpassungen (Change Requests) |
|  | 2011/2012 | *HP Schweiz*ITC | Konsolidierung der ITC Daten Centers für Privat- und Geschäftskunden & Cloud Computing Service einführenKonsolidierung Data Center in der SchweizStatusaufnahme der IST SituationRisikoanalyse des ProjektesNeu initialisieren des ProjektesBeschleunigen des ProjektesEinführen Kommunikationsplan und Programm OrganisationDirekte Betreuung der Schweizer Key AccountsNeustrukturierung und führen des ProjektteamsKommunikation zu HP Corporate ManagementKundenmigrationSchliessen der alten DC |
|  | 2008/2009 | *Project Competence* ITC | Programm und ProjektleitungenGezielt und wirksam führenGeschäftskritische Projekte umsetzen |
|  | 2007/2008 | *Unilabs Schweiz*Medizin Labor | CIOVerantwortlich für die Analyse der IST SituationDefinition SOLL Zustand IT KonsolidierungErstellen diverser Job BeschreibungenEinführung eines QualifikationssystemesMA QualifikationStrukturieren und führen der OrganisationAuslagern SW Entwicklung Interne KommunikationAufbau einer Helpdesk Organisation |
|  | 2005/2006 | *DFB Deutscher Fussball Bund*Sport | PM für die Durchführung Akkreditierung der Fussball WM 2006Prüfen und einführen von IT Konzepten für Akkreditierung / Security / TicketingBedürfnis Abklärung bei den Benutzern der SystemeAnsprechpartner für die Behörden (BKA,LKA, BND, Ministerien)Zusammenstellen des ProjektteamsSchulung der Benutzer an 12 Standorten |
|  | 2004/2005 | *Swisscom Schweiz*ITC | Vertrieb von Telekommunikationslösungen für Mittlere- und GrosskundenFixe und Mobile TelefonieOrganisationsanalyseAufbau und Umstrukturierung des VertriebsBID ManagementKey Account und Lieferanten Management |
| **Weitere Berufserfahrung** |
|  | Von - bis | Unternehmen/Branche | Projekte / Hauptaufgaben |
|  | 2001/2004 | *FIFA*Sport150 Mio CHF | ITC Lösung für bis zu 10'000 Journalisten, 30'000 Volontären, 32 Teams, 24 Stadien, 2 Internationale Medien CenterFühren der verschiedenen ITC ProjekteFühren des Projektteams mit bis zu 30 verschiedenen Nationalitäten Mitglied der Lokalen Organisations-KomiteesSicherstellen der Lieferinhalte von Sponsoren und LieferantenKosten KontrolleEinhaltung der Termine |
|  | 1998/20011976/1998 | *ESEC Europa SA*Semiconductor100 Mio CHF*DEC Digital Equipment Corp. SA*ITCBis zu 200 Mio CHF | Vertrieb und Service von Automaten für die HalbleiterproduktionGeschäftsführungBusiness DevelopmentErschliessung neuer Märke wie Smartcards und AutomotiveISO 9001 Zertifizierung40 MAVertrieb und Support von ITC LösungenBusiness DevelopmentGeschäftsführungService Operations-Manager, verantwortlich für den Kundendienst in der deutschen SchweizVerantwortlich für P/LMitglied der internationalen Managementteams DACHAnstellung von neuen MAEntwicklung eines IT Ausbildungs-Programms für Hochschuhlabsolventen Strategiefindung, Restrukturierung, OrganisationsentwicklungBID ManagementKey Account ManagementProjektleitungBis zu 300 MA |